



Hinter jeder sportlichen Leistung stehen Jahre des Trainings und der Selbstüberwindung. Hinter jedem Ergebnis steht Wissen, Erfahrung, Hochtechnologie und die Präzision von Swiss Timing. Als Tochterunternehmen von SWISS TIMING realisiert die ST SPORTSERVICE GmbH seit mehr als 25 Jahren den Service bei internationalen Sportgroßveranstaltungen. Wenn Sie sport- und technologieinteressiert sind und künftig an den Entwicklungen im Sport mitarbeiten möchten, bewerben Sie sich bei uns. Wir agieren auf höchstem Niveau in einem einzigartigen Umfeld. Um unsere Lösungen und Produkte weiter zu entwickeln, suchen wir ständig motivierte und innovative Mitarbeiter. Als Partner des Internationalen Olympischen Komitees werden wir den Zeitnahme-, TV-Grafik- und Datenservice in vollem Umfang bis ins Jahr 2032 und darüber hinaus realisieren. Dazu brauchen wir Sie!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Vertriebsingenieur (m/w) in Leipzig

Stellenprofil:

Gesucht wird ein Vertriebsingenieur/in für den Absatz von Anlagen und Projekten für Sport-Verbände, Vereine und Sportstätten weltweit. Wesentlicher Schwerpunkt ist die Pflege und Betreuung von Bestandskunden und die Akquise neuer Kunden. Als kompetenter Ansprechpartner/in für technische Fragen, koordinieren und überwachen Sie zudem Projekte von der Konzeptentwicklung, über die Angebotserstellung bis zur erfolgreichen Kundenabnahme.

Bedürfnisse und Wünsche des Kunden zu erkennen, ist die eine wichtige Seite der Medaille. Im Rahmen der technischen Möglichkeiten einen Vertragsabschluss herbeizuführen die andere.

Verkaufsgespräche in Englisch sind für Sie ebenso selbstverständlich wie die Vorführung und Präsentation auf Messen.



Ihre Aufgaben beinhalten:

- Vertrieb von Produkten und Projekten
- Erstellen von Vertriebsstrategien und Marktanalysen
- Proaktive Akquise bei Neuentwicklungen
- Bestandskundenbetreuung und Vorort Kundenbetreuung (teils intensive Reisetätigkeit)
- Auftragsabwicklung
- Produktdesign und Produktverantwortung (Hardware & Software)

Ihre Qualifikationen:

- Ingenieurtechnische Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrungen im technischen Bereich
- Erfahrung bei der Erstellung komplexer produktbezogener und strategischer Konzepte
- Vertriebserfahrungen und Verhandlungsgeschick
- Seriöses und kompetentes Auftreten
- Verhandlungssicheres Englisch, weitere Sprachen vorteilhaft
- Bereitschaft zu Reisen
- Sicher im Umgang mit MS Office

Sie sind ein Teamplayer und verfügen über eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit. Sie sind selbstständiges sowie verantwortungsvolles Arbeiten gewohnt und wünschen sich außerdem ein vielfältiges Einsatzgebiet mit langfristiger Perspektive?

Freuen Sie sich auf:

- Ein junges, dynamisches und agil arbeitendes Team
- Anspruchsvolle Aufgaben in einer offenen und kreativen Unternehmenskultur
- Aktive Mitarbeit & Mitgestaltung sowohl an Konzepten als auch der Umsetzung neuer Ideen
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Attraktive Weiterbildungsmöglichkeiten und Sozialleistungen
- Leistungsorientierte Vergütung



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe von Gehaltsvorstellung und nächstmöglichem Arbeitsbeginn per E-Mail an human-resources@st-sportservice.com

Für weitere Informationen können Sie gerne unsere Homepage www.swisstiming.com besuchen.

Ihre Ansprechpartnerin:

ST Sportservice GmbH
Frau Karin Grünh
Wiesenring 11
04159 Leipzig